



Zet jouw salesteam aan de slag met CRM in de cloud in slechts 6 weken.

Microsoft | Dynamics 365

Koopcycli veranderen, klanten eisen meer. Het moderne salesteam heeft te maken met meerdere uitdagingen:

“We besteden te veel tijd aan administratie in plaats van ons te richten op onze klanten en prospects.”

“Elke verkoper heeft zijn eigen proces, of het nu gaat om het kwalificeren van een lead of het bevorderen van een opportunity.”

“We verliezen meerdere betrokken besluitvormers uit het oog en we weten niet wie in het team als laatste met hen gesproken heeft.”

Waarom kiezen voor Prodware om jouw servicebehoeften te ondersteunen in Microsoft Dynamics 365 Customer?

Overtref de verwachtingen van de klant door barrières te identificeren en weg te nemen van jouw medewerkers en zo klanten een naadloze, positieve ervaring te geven.

Als Microsoft-partner heeft Prodware Dynamics 365 CE- en CRM-projecten ontwikkeld en geïmplementeerd in heel Europa. Ons ervaren team werkt nauw samen met onze klanten om oplossingen en diensten te implementeren, die passen bij hun eigen klantbehoeften.

Realiseer een snelle implementatie van Microsoft Dynamics 365 Sales voor volledige wendbaarheid in jouw commerciële proces.

- Verbeterd verkoopbeheer: beheer jouw pijplijn- en verkoopactiviteiten met toonaangevende CRM-technologie
- Beheer klantrelaties beter en dieper met contactmanagement in opportuniteiten, medewerkers en partners
- Dynamics 365 op de Azure cloud met volledige integratie met Microsoft Office 365, Outlook en Teams voor het dagelijkse werk en samenwerking

De 4 pijlers van onze fast service aanpak



WORKSHOP

In een gezamenlijke sessie worden de doelstellingen en processen besproken, die van toepassing zijn voor jouw businessmodel. Direct na deze sessie configureert onze consultant de oplossing in Microsoft Dynamics 365 Sales. Binnen onze Fast Service scope:

- accounts
- contacten
- activiteiten
- sales opportuniteiten
- dashboards



CONFIGURATIE

De consultant voert de geplande configuratie uit en evalueert het in gezamenlijk overleg. Dit dient ook als goedkeuring om de datamigratie te starten in overeenstemming met de Prodware template.



DATA IMPORT

Als onderdeel van dit project zal Prodware omgaan met jouw accounts (bedrijven) en contacten importeren.

Je voorziet Prodware van twee databestanden voor een eenmalige import van accounts en gerelateerde contacten.

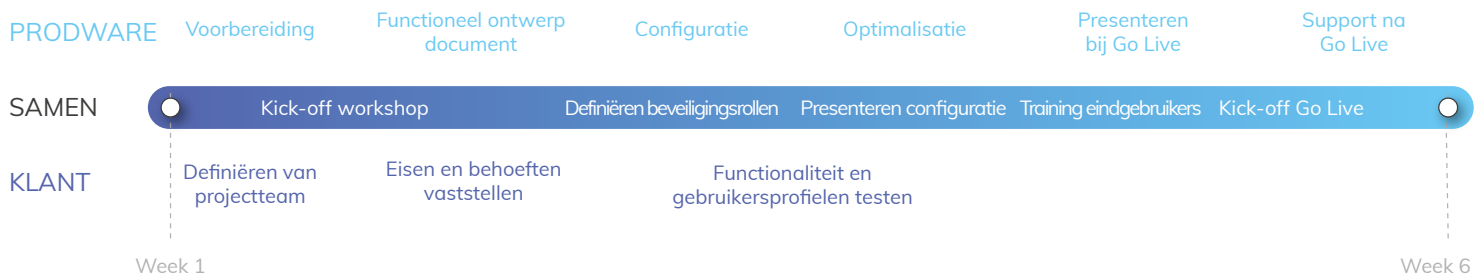


TRAINING










In een eindgebruiker of train de trainer sessie leren jij en jouw medewerkers hoe ze beginnen met het gebruiken van de Dynamics 365 Sales oplossing.

Deze sessie biedt ook een kans voor de gebruikers om antwoorden te krijgen op alle vragen met betrekking tot hun configuratie, aanvullende instructies op configuratie en workflow, evenals hoe gebruikers in te stellen als algemene gegevens administratie.

Hoe ziet onze Fast Sales aanpak eruit?



Belangrijkste kenmerken van de Fast Sales implementatie

 <p>Integratie met Office 365 Contacten, afspraken, taken en e-mails synchroniseren voor productieve samenwerking</p>	 <p>Opportunities Beheer jouw deals met best practice workflows</p>	 <p>Contacten Alle informatie over klanten, prospects, medewerkers en partners bij elkaar</p>
 <p>Inzichten Dagelijkse dashboards voor het team plus analytics voor salesmanagers</p>	 <p>Op rol gebaseerde veiligheid Zorg voor gepersonaliseerde toegang op basis van rol of type gebruiker</p>	 <p>Multi-device Toegang via tablet, mobiel en vanuit elke browser op elke computer</p>
 <p>Software in de cloud Werk altijd met de laatste versies met automatische updates</p>	 <p>Gebruikersadoptie Intuitive interface voor snelle ROI. Focus op wat je nodig hebt met deze snelle en eenvoudige implementatie. Live met CRM in zes weken.</p>	 <p>Ingebouwd salesproces Beheer het volledige salesproces en de pijplijn met bijbehorende documentatie</p>

Neem vrijblijvend contact op met ons over hoe jij jouw toegang tot toonaangevende salestechnologie kunt versnellen. Ontdek hoe jij de productiviteit, samenwerking en best practices in jouw commerciële teams kan verhogen.



Van Voordenpark 1a, 5301 KP Zaltbommel
+31 (0) 418 68 35 00 | www.prodware.nl | info@prodware.nl

FRANCE | GERMANY | AUSTRIA | UK | BELGIUM | LUXEMBOURG | NETHERLANDS | SPAIN | ISRAEL | MOROCCO | GEORGIA | CZECH REPUBLIC | US

